

Empfehlungsnahme

Wichtig: Empfehlungen nach dem VT, vor der Unterschrift ansprechen!!!

So Lieber Kunde, vielen Lieben Dank für das Vertrauen und bevor wir zum feierlichen Akt kommen, den Unterschriften, :-) möchte ich über ein Thema reden, was wir eingangs besprochen hatten und zwar Empfehlungen, ist das OK?

Referenzvereinbarung:

1. Waren unsere Gespräche interessant für Sie?
2. Waren neue Informationen dabei?
3. Konnten Sie für sich wirtschaftliche Vorteile erkennen und nutzen?
4. Halten Sie es für wichtig, sich in Finanz- und Vermögensfragen informieren zu lassen?
5. Sind Sie der Meinung, dass zu einer systemischen Beratung auch eine fortlaufende Betreuung gehört?
6. Sind Sie zufrieden mit meiner Beratung?
7. Können Sie die Beratung weiterempfehlen?

Keine Referenzvereinbarung:

1. *Wie fanden Sie die Beratung heute?*
2. *Was hat Ihnen besonders gut gefallen? (mitschreiben)*
3. *Wie haben sie vorher darüber gedacht?*
4. *Sind Sie so überzeugt, dass Sie unsere Arbeit als empfehlenswert erachten?*

Klasse das freut mich natürlich und Danke für das positive Feedback.

Mit unsere 49-Jährigen Erfahrung wissen wir natürlich wie Empfehlungen funktionieren und wir wissen natürlich auch, dass es den ein oder anderen gibt, der gewisse Vorbehalte oder eventuell schlechte Erfahrung gemacht hat oder sagt "ich kenne keinen". Dabei hat jeder ca. 700 Facebook Freunde, 10.000 Arbeitskollegen oder 1 Mio. Bekanntschaften, aber sagt ich kenne keinen. :-)

Sie können sich darauf verlassen, dass ich mit Ihren Empfehlungen genau so sorgfältig umgehe, wie mit Ihnen. D.h. auch hier gibt es das rundum sorglos Wohlfühlprogramm.

Jetzt möchte ich aber nicht die besagten 700 Facebook Freunde, sondern nur 9 Empfehlungen. Diese 9 teilen sich auf 3 Gruppen auf und ich erläutere noch kurz warum genau diese.

Ich hätte gern 3 Menschen, **die ein mtl. Nettoeinkommen von ca. 1.500€** und im Optimal fall Kinder haben.

Diese Leute können das "Vermögensbildungsgesetz" nutzen und hohe staatliche Förderung ausschöpfen. Bis zu 9% sind hier jährlich möglich.

An welche 3 denken Sie? --> Vornamen aufschreiben



Als nächstes können Sie sich 3 Menschen aussuchen, **die zu Miete, bei den Eltern oder in einer WG wohnen**. Für diese Gruppe lohnt sich unser Programm "mietfrei wohnen" - Hier bringen wir die Menschen in die eigenen 4 Wände. An welche 3 denken Sie hier --> Vornamen aufschreiben

Und zu guter Letzt die **3 Menschen, die das höchste Einkommen haben**.

Arbeitnehmer oder Selbständige mit einem Jahreseinkommen von >50.000€.

Hier gibt es steueroptimierte Geldanlagen, wo 88% der Beiträge steuerlich abgesetzt werden können und die kompletten Gelder zur Rente zur Verfügung stehen. Sprich ein Kunde zahlt 100€ mtl. ein und kann davon sage und schreibe 88€ steuerlich absetzen. Mega oder?

An welche 3 Menschen denken Sie hier?

Klasse vielen Dank bis hierher.

Jetzt brauche ich noch ein paar Informationen zu den Empfehlungen.

Vorname, Nachname, Beruf, Familiensituation? --> auf Liste ergänzen

Klasse ... wen wollen wir wie kontaktieren?

1. Wo darf ich direkt anrufen und mich auf Sie beziehen? ...

2. Wo wollen wir gemeinsam anrufen? ...

3. Wen wollen wir vorab informieren? ...

--> Wie würden Sie die Leute darauf ansprechen? ...

Gute Vorgehensweise. :-)

Jetzt hat sich aber in der Vergangenheit gezeigt, dass dies selten funktionierte, da man selbst auf Rückfragen oder Einwände schlecht reagieren konnte.

Wo ich gute Erfahrung mit gemacht habe, ist ein individuelles Video.

Das nehme ich später kurz auf, schicke Ihnen das per WhatsApp und Sie leiten das mit ein paar Worten einfach weiter.

Ist das so ok?

VIDEO aufnehmen:

Hey, mein Name ist.... und ich bin der persönliche Finanzberater von xyz. Dieser möchte mich gerne an Sie weiter empfehlen, wusste aber nicht genau wie er es machen sollte. Deswegen melde ich mich einfach mal auf diesem Wege bei Ihnen. Wir haben uns über das Thema:

1. Vermögensbildungsgesetz, wo Sie bis zu 9% staatliche Förderung beantragen können...

2. Mietfrei wohnen, raus aus der Miete und Maßnahmen dafür...

3. Steuerzahlungen in Eigenkapital umzuwandeln...

unterhalten und da musste er direkt an Sie denken. Sollte das Thema für Sie interessant sein, oder Sie eine themenübergreifende, unabhängige und kostenfreie Beratung wünschen, schreiben Sie mich gerne an. Ich freue mich auf Ihre Rückmeldung.

LG Ihr

Kurze Worte dazu:

Würde dich gerne an meinen Finanzberater weiter empfehlen. Mach bitte mal einen Termin mit ihm.

Danke